

Мастер-класс по повышению мотивации сотрудников отдела продаж

Дата события: 19 февраля 2016 г., 15:00–18:00

Место проведения: ул. Матросова д. 2, конференц- зал Сбербанка

19 февраля 2016 года Центр карьеры и развития «Резон» проводит мастер-класс «Как повысить КПД отдела продаж. Секреты эффективной мотивации». К участию приглашаются как начинающие предприниматели, так и руководство действующих малых инновационных предприятий.

В рамках мероприятия будут рассмотрены следующие вопросы:

- как мотивировать менеджера по продажам;
- виды мотиваций и что лучше работает в кризис;
- сколько реально стоит вам каждый сотрудник и как не выгодно в кризис терять хорошего;
- как наладить воронку найма сотрудников;
- какой метод управления самый эффективный;
- регламент, алгоритм действия и правильные скрипты продаж;
- подбор CRM-системы для вашего бизнеса;
- как сделать так, чтобы продавал каждый сотрудник вашей компании.

Спикеры в течение семинара позвонят в 3 компании и разберут плюсы и минусы.

По вопросам участия обращаться:

[Центр инновационного консалтинга СФУ](#), +7 (391) 206-30-87

8 февраля 2016 г.

© Сибирский федеральный университет. Редакция сайта: +7 (391) 246-98-60, info@sfu-kras.ru.

Адрес страницы: <https://news.sfu-kras.ru/node/16666>